

Для врачей. Для врачей, которые хотят открыть свой малый медицинский бизнес или частную медицинскую практику.

Создание собственного медицинского бизнеса под ключ.

Продукты и услуги:

1. Книги о медицинском бизнесе.

1. *Первый миллион врачебной практикой. (эл и аудио)*
2. *Первый миллион врачебной практикой 2.0 (бумага, эл)*
3. *Первый миллион молодого врача (бумага, эл, аудио)*
4. *Заработай миллион управляя потоками пациентов (эл, аудио)*
5. *Справочник финансового роста врача. (бумага, эл)*
6. *Метод 9 квадратов. Генератор эффективных команд (бумага, эл)*
7. *Системный маркетинг для врачей и клиник. +10 000 клиентов (предзаказ)*
8. *Системные продажи для врачей и клиник. +10 000 клиентов (предзаказ)*

2. Видеоуроки. «12 уроков. Генератор дохода врача» 6-ти часовый видеоматериал, разбитый на 12 уроков, рассказывающих о том, как создать свой медицинский бизнес. Темы уроков:

1. 15 способов узнать, чего хочет ваш клиент.
2. 20 способов генерировать эффективную идею для медицинского бизнеса.
3. 30 инструментов медицинского маркетинга.
4. 15 работающих инструментов медицинского интернет маркетинга.
5. 12 шагов к построению эффективных продаж в медицинском бизнесе.
6. 10 важных моментов в поиске вашего первого сотрудника.
7. 7 способов управлять вашим медицинским бизнесом
8. 10 дел, которые необходимо сделать врачу перед открытием медицинского бизнеса.
9. 15 правил управления вашими ресурсами.
10. 11 вещей которыми должен заниматься врач при открытии своего медицинского бизнеса.
11. 18 правил построения отношения с государством.
12. 10 ошибок в медицинском бизнесе.

3. Практикумы на выбранные темы. Проводиться для группы врачей. Длительность 2-4 часа. Темы практикумов:

1. Частная медицинская практика - основа финансовой свободы врача.
2. 100 инструментов, увеличивающих доход врача.
3. Современные инструменты медицинского маркетинга.
4. Персонал и партнеры. Как построить эффективную команду.
5. Продажи в медицинском бизнесе.
6. Первый сотрудник вашего медицинского бизнеса, или с чего начать.
7. Идея для медицинского бизнеса. Как ее найти?
8. Алгоритм построения медицинского бизнеса с нуля.

4. Индивидуальные консультации на тему медицинского бизнеса. Длительность консультации 1-4 часа. Во время консультации определяется проблема клиента и находится индивидуальное решение.

5. Трехмесячный обучающий курс (12 недель): «Ваша частная медицинская практика» Очные занятия 1 раз в неделю. Еженедельно рассмотрение вопросов онлайн.

Личный куратор, который сопровождает ученика во время всей программы обучения. Курс проводится 1 раз в год. Темы основных занятий:

1. Систематизация медицинского бизнеса. Основные принципы.
2. Клиентология, что вам необходимо знать о ваших клиентах. Как их изучать.
3. Поиск и формирование идеи для вашего медицинского бизнеса.
4. Маркетинг, или как привлечь, удержать, развить и вернуть клиентов.
5. Маркетинговый микс и инструменты маркетинга. Модель маркетинга в интернете.
6. Продажи в медицинском бизнесе, как сделать их эффективными.
7. Ресурсы и управление ими в медицинском бизнесе. Финансовый учет и планирование.
8. Формирование команды и подбор и адаптация персонала. Партнеры в бизнесе.
9. Структура, центры ответственности и бизнес процессы.
10. Оперативное управление вашим медицинским бизнесом.
11. Алгоритм постройки вашего медицинского бизнеса.
12. 25 инструментов, генерирующих доход в частной медицинской практике.

6. **Индивидуальная коучинговая программа: «Медицинский бизнес под ключ»**

Программа индивидуальных практических занятий по открытию и оптимизации медицинского бизнеса. Длительность программы: 12 месяцев. Занятия происходят 1 раз в неделю. Готовятся и внедряются конкретные шаги с последующей оценкой результатов и отладкой процессов. Количество занятий - 50. Результатом прохождения программы является ваш отлаженный медицинский бизнес дающий прибыль. Темы занятий создаются индивидуально.

Какая ваша выгода от обращения к нам:

1. Вы научитесь зарабатывать достойные деньги медициной.
2. Будете знать, как построить легальный медицинский бизнес.
3. Научитесь строить системны и прочный медицинский бизнес.
4. Сможете увеличить в несколько раз свой доход.
5. Построите свой медицинский бизнес без первичного капитала.
6. Не сделаете множество ошибок при построении медицинского бизнеса.
7. Узнаете, как грамотно и безболезненно оформить отношения с государством.
8. Научитесь привлекать клиентов, не работая в ЛПУ.
9. Получите информацию в приемлемом режиме (книги, видеоуроки, практикумы, консультации, коучинг).
10. Выбор продуктов в разном ценовом диапазоне (от 60 до 50 000 гривен).

Когда вам необходимо к нам обратиться:

1. Когда вы захотите увеличить свой личный заработок.
2. Когда захотите легализовать свою частную медицинскую практику.
3. Когда захотите научиться выгодно продавать свои услуги.
4. Когда захотите построить свой рентабельный бизнес без первичного капитала.
5. Когда перестанете верить в большую зарплату и достойную пенсию от государства.
6. Когда захотите иметь личного помощника и консультанта в вопросах бизнеса.
7. Когда захотите быть богатым человеком.

Цены:

Продукт	Особенности	Количество	Цена (грн)
Книги			
Первый миллион врачебной практикой	Электронная книга	1 книга	110
	Аудиокнига	1 книга	70
Первый миллион врачебной практикой 2.0	Традиционная книга	1 книга	170
	Электронная книга	1 книга	120
Первый миллион молодого врача	Традиционная книга	1 книга	160
	Электронная книга	1 книга	110
	Аудиокнига	1 книга	70
Заработай миллион управляя потоками пациентов	Электронная книга	1 книга	60
	Аудиокнига	1 книга	60
Справочник финансового роста врача	Традиционная книга	1 книга	90
	Электронная книга	1 книга	60
Метод 9 квадратов. Генератор эффективных команд	Традиционная книга	1 книга	300
	Электронная книга	1 книга	250
Системный маркетинг для врачей и клиник. +10 000 клиентов (предзаказ)	Традиционная книга	1 книга	450
Системные продажи для врачей и клиник. + 10 000 клиентов (предзаказ)	Традиционная книга	1 книга	450
Видеоуроки			
12 уроков. Генератор доходов врача.	12 занятий по 30 минут	1 набор	1500
Практикумы			
100 способов увеличить доход врача.	4-х часовый	1 участник	750
Современные инструменты медицинского маркетинга.	4-х часовый	1 участник	1500
Метод 9 квадратов. Как создать эффективную команду?	4-х часовый	1 участник	1500
Продажи в медицинском бизнесе.	2-х часовый	1 участник	500
Первый сотрудник вашего медицинского бизнеса.	2-х часовый	1 участник	500
Идея для медицинского бизнеса. Как ее найти?	2-х часовый	1 участник	500
Как построить системный медицинский бизнес? Алгоритм.	4-х часовый	1 участник	1500
Консультации			
Консультации на тему медицинского бизнеса	2 часа	1-2 участника	1000
Обучающие курсы			
Ваша частная медицинская практика	3 месяца	1 участник	15 000
Индивидуальная коучинговая программа			
Медицинский бизнес под ключ (50 занятий)	1 год	1-2 участника	50 000

Специальные условия и предложения:

1. Каждый, кто купил книгу получает купон на 450 гривен на проведение консультации.
2. При предзаказе любой книги, вы можете получить еще одну книгу в подарок, на ваш выбор.

3. Если Вы участвуете в практикуме до 01.08.2017, то вы получаете возможность бесплатно поучаствовать еще в одном практикуме и получить 50% скидку еще на 2-х участников.
4. Если Вы участвуете в программе трехмесячного обучения «**Ваша частная медицинская практика**», Вы получаете в подарок полный набор всех бизнес книг.
5. Если вы участвуете в индивидуальной коучинговой программе «**Медицинский бизнес под ключ**» Вы получаете возможность в течении года бесплатно участвовать во всех обучающих мероприятиях агентства Лаборатории медицинского бизнеса и получить полный набор бизнес книг.